



**Curso Express**

# Táctica de ventas

 **Modalidad: Virtual**

 **Horario:** Jueves de 7:00 p.m. a 10:00 p.m.

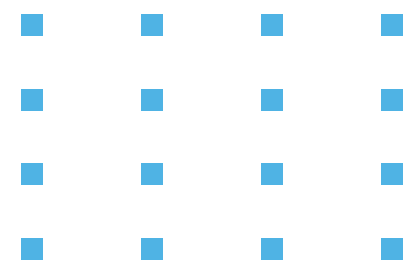
 **Duración:** 3 horas

 **Inversión:** Monto único: S/ 45.00



**Inicio\*:**  
9 de mayo

\*El Centro de Capacitación se reserva el derecho de modificar la fecha de inicio, de no completarse la cantidad de participantes y/o cambiar de docente por motivos de fuerza mayor o disponibilidad, garantizando la calidad del servicio.



# ***Aprende las estrategias más efectivas para destacar en el competitivo mundo de las ventas.***

## **Presentación:**

Vender no es tarea fácil y las estrategias tradicionales ya no funcionan en el mundo postpandemia. Este curso virtual te dará las herramientas para desarrollar tácticas comerciales que te permitan crear experiencias publicitarias únicas que atraigan a tu público objetivo.

## **Objetivo:**

Aprenderás a diseñar las estrategias más efectivas para vender, descubrirás cómo utilizar tácticas comerciales innovadoras y todo lo que necesitas saber para desarrollar una publicidad exitosa, aumentar tus ventas, y dejar una huella positiva en tus clientes.

## **Perfil del estudiante:**

Dirigidos a vendedores, ejecutivos de ventas, asistentes comerciales, público en general y/o personas relacionadas e interesadas en mejorar sus tácticas en ventas.





## Temario:

- 12 tácticas de Inbound marketing para atraer clientes y cerrar ventas.
- Por qué los consumidores están huyendo de la publicidad convencional.
- Diferencias entre Push marketing y Pull marketing.
- Definiciones: Inside Sales, Inbound Sales Vs. Outbound Sales, Cross-selling y Upselling.
- Embudo de ventas
- Clientes
- ¿Cómo vender más?
- Marketing vs Ventas preventas y vendedor.
- Metas de ventas y Herramientas de ventas.
- Ventajas de un CRM y otras herramientas.

## Beneficios:

- Asesoría personalizada
- Clases 100% en vivo
- Acceso a la plataforma 24/7

## INCLUYE



Material  
de trabajo



Certificado  
digital

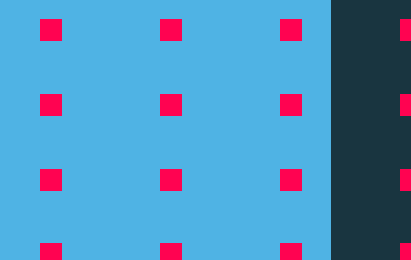


# Docente



## ***Italo Uribe***

Coach Internacional ICF. Especializado en constelaciones familiares y en Capacitación a través de juegos. Docente de la Facultad de Negocios en la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas y Coach personal del equipo del Modelo de las Naciones Unidas (UPC-MUN).



# Medios de pago

**VISA**



depósito o transferencia

## INFORMES:

✉ [capacitacion@aap.org.pe](mailto:capacitacion@aap.org.pe)

📞 994211745

🌐 [www.aap.org.pe/capacitacion/](http://www.aap.org.pe/capacitacion/)

