

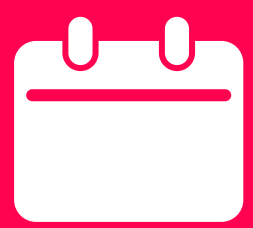
Curso

KPI de ventas y análisis comercial

 **Modalidad: Virtual**

 **Horario:** Miércoles de 7:00 p.m. a 10:00 p.m.

 **Duración:** 3 horas



Inicio:
12 de febrero



//

Domina **KPIs** y
análisis
comercial para
decisiones
estratégicas. //

Presentación:

El presente curso busca que los participantes adquieran una comprensión sólida de los KPIs de ventas más relevantes y las herramientas de análisis comercial para tomar decisiones estratégicas y mejorar el desempeño del equipo comercial.

Objetivo:

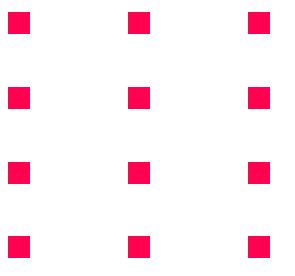
- Identificar los KPIs clave para medir el rendimiento de ventas.
- Aplicar técnicas de análisis de datos para interpretar los KPIs.
- Relacionar los KPIs con los objetivos comerciales de la empresa.

Perfil del participante:

Dirigido a profesionales de ventas, marketing y áreas relacionadas que deseen mejorar sus habilidades en el análisis de datos y la toma de decisiones basadas en datos.



Temario



Introducción a los KPIs de ventas

Análisis de los datos de ventas

Construcción de un cuadro de mando integral

Caso práctico

Pedro Inga

Líder logístico con maestría en ingeniería industrial especializado en supply chain management. Ingeniero industrial titulado por la Universidad de Lima con sólida experiencia en logística para la mejora de procesos y diseño e implementación de postgrado, expositor y consultor logístico.



Incluye

- Material de trabajo
- Certificado emitido por la AAP
- Acceso a plataforma E-learning



*Imagen referencial



Inversión

Público general
S/ 60.00

Métodos de pago

Realizar el abono por depósito o transferencia al **Banco de Crédito (BCP).**

ASOCIACIÓN AUTOMOTRIZ DEL PERÚ

	CC	CCI
Soles	193-0042000-0-42	002-193-000042000042-14

Se aceptan tarjetas:

VISA



- El Centro de Capacitación se reserva el derecho de modificar la fecha de inicio, de no completarse la cantidad de participantes y/o cambiar de docente por motivos de fuerza mayor o disponibilidad, garantizando la calidad del servicio.

- Después de enviado el comprobante del abono se considera la vacante reservada.

- Toda solicitud de devolución de dinero deberá ser presentada como máximo 5 días previos al inicio del curso.