

# **Mercado de autos usados podría estar en un paseo salvaje**

Los precios mayoristas de los vehículos usados continúan recuperándose de fuertes mínimos durante los primeros días de la pandemia de coronavirus. Pero hay un camino accidentado por delante.

Todavía se espera que los coches y camiones usados se dirijan a subastas en masa de compañías de alquiler de automóviles que se desafían en medio de la falta general de viajeros. Las reposiciones también están repuntando, y muchos vehículos arrendados con fechas de retroceso aplazadas debido a la crisis también están destinados a venir al mercado mayorista.

"Realmente no hemos lidiado con la oferta que está ahí fuera todavía", dijo Tom Kontos, economista jefe de KAR Global, propietaria del gigante de subastas ADESA.

La probable afluencia de vehículos, unida a la incertidumbre económica, es la razón por la que los observadores del sector prevén un período de volatilidad este verano y otoño. Si bien el repunte de las ventas minoristas que ya se está produciendo debería ayudar a compensar la interrupción, abunda la incertidumbre. Muchos millones de estadounidenses todavía están sin trabajo, y el aumento de los beneficios de desempleo establecidos debido a la pandemia terminará en julio.

La actividad de ventas en las subastas ha aumentado en las últimas semanas a medida que se alivian los pedidos de estancia en casa y más concesionarios abren sus salas de exposición.

La tasa de ventas de subastas seguida por Black Book fue de 49 por ciento para la semana del 18 de mayo, frente a un mínimo de 15 por ciento la semana del 30 de marzo. En las dos primeras semanas de marzo, la tasa, que refleja el porcentaje de vehículos ofrecidos en subasta que realmente venden, fue del 65 por ciento.

Los precios al por mayor en abril estaban 13 por ciento por debajo de los valores proyectados por Black Book. Black Book espera que los precios al por mayor se desfasen antes de la crisis para el resto de 2020, con una disminución promedio del 17 por ciento.

Laura Wehunt, vicepresidenta de valoraciones automotrices de Black Book, señaló los vehículos esperados de las empresas de alquiler, las reposiciones y las devoluciones diferidas de arrendamientos. "Estas cosas se van a unir para otra caída de los valores", dijo Wehunt, "y entonces creo que empezaremos a dimensionarnos a la derecha".

Mientras tanto, los precios al por mayor han estado cerrando una brecha con los valores minoristas, que no han disminuido tan fuertemente desde que comenzó la crisis.

En Manheim, el precio promedio al por mayor de los vehículos del año modelo 2017 aumentó 1.6 por ciento la semana del 18 de mayo, mientras que los precios al por menor disminuyeron 0.1 por ciento.

"Estamos viendo cerrar la gran desconexión", dijo la semana pasada el economista jefe de Cox Automotive, Jonathan Smoke.

Los precios al por mayor han mejorado a medida que el exceso de vehículos usados en el mercado baja, al menos por ahora. El suministro rodante de siete días de vehículos usados al por menor en inventario alcanzó su punto máximo el 8 de abril a 115 días de suministro, dijo Smoke. El suministro normal es de unos 45 días. La oferta había bajado a 36 días a partir del 23 de mayo. La oferta al por mayor alcanzó un máximo de 149 días el 9 de abril, en comparación con el suministro normal de 23 días, y había caído a 41 días al 23 de mayo.

Según J.D. Power, los precios de las subastas en general durante la tercera semana de mayo mejoraron por quinta semana consecutiva, subiendo 2.3 por ciento y bajando sólo 2 por ciento desde la previsión pre-virus de la firma. Eso en comparación con una caída del 16 por ciento a mediados de abril.

Al mismo tiempo, los precios de venta al por menor de vehículos usados cayeron menos de un punto porcentual para la semana que terminó el 24 de mayo, dijo J.D. Power. Más de 91.000 vehículos se vendieron en subastas esa misma semana, sólo un 11% por debajo de la previsión previa al virus.

Desde que comenzó la crisis a mediados de marzo, el volumen de subastas ha disminuido en 609.000 vehículos respecto al mismo periodo de 2019 y 500.000 vehículos menos que las expectativas previas al virus de J.D. Power para el período.

¿Un posible repunte para los concesionarios en los próximos meses? "Va a ser más un mercado de compradores de nuevo a medida que este inventario se publique en el mercado", dijo Kontos de KAR. "Esperemos que podamos igualar eso con el crecimiento de las ventas minoristas."