

Los valores usados se deslizan pero siguen por encima de los niveles normales



Los valores de los vehículos usados se están enfriando, pero los precios a mediados de octubre todavía rondaban casi un 10 por ciento por encima de los niveles de fin de año de 2019.

Para la semana terminada el 17 de octubre, los precios de los vehículos al por mayor en las subastas de Manheim fueron 9.7 por ciento más altos que a principios de año, y los precios al por menor fueron 9 por ciento más altos, según Cox Automotive. Pero los precios cayeron para esa semana en comparación con la semana anterior: bajaron 0.6 por ciento para los modelos de 2017 en Manheim y cayeron 0.2 por ciento en el comercio minorista.

"Los datos semanales de precios continuaron mostrando que los precios de los vehículos usados cayeron", dijo la semana pasada el economista jefe de Cox Automotive, Jonathan Smoke.

El año tomó un giro abrupto de la normalidad en marzo, ya que el coronavirus se propagó rápidamente en los Estados Unidos y los gobiernos estatales y locales emitieron órdenes de quedarse en casa. Muchas empresas tuvieron que cerrar, aunque temporalmente, y los fabricantes de automóviles detuvieron la producción de vehículos.

Las subastas de vehículos fueron totalmente digitales o detuvieron las ventas por completo. Para la segunda semana de abril, las ventas al por mayor de vehículos se habían desplomado a medida que los valores caían. Pero la fuerte recuperación de May se afianzó.

Con el inventario de vehículos nuevos apretado de los cierres de fábrica, los clientes que querían transporte relativamente barato recurrieron a vehículos usados. Los estímulos gubernamentales relacionados con la pandemia alimentaron aún más al mercado. Durante el verano, el Índice de Valor de Vehículos Usados de Manheim, que mide los precios al por mayor después de

ajustarse para la mezcla, el kilometraje de vehículos y la estacionalidad, alcanzó niveles récord.

Está hecho para una salida de algunos patrones estacionales. La temporada de declaración de impuestos en la primavera es típicamente el mercado más fuerte del año para los vehículos usados, pero no en 2020. El mercado es típicamente más tranquilo en el otoño, y los observadores han visto los precios aliviarse en las últimas semanas.

Según J.D. Power, los precios de los vehículos usados alcanzaron su punto máximo a mediados de agosto y han caído modesta pero constantemente desde entonces. Para el período de nueve semanas terminado el 18 de octubre, los precios al por mayor de los vehículos de hasta 8 años de antigüedad cayeron alrededor de 6 por ciento, cayendo en promedio alrededor de 0.7 por ciento por semana. En ese mismo período de 2019, los precios disminuyeron un 5%.

El inventario de vehículos nuevos ha mejorado ligeramente en las últimas semanas, pero tomará tiempo para que el suministro se construya a niveles normales, dijo Smoke. La oferta de vehículos usados se mantiene estable, a 45 días, un nivel "normal" dado el ritmo de ventas, dijo. La oferta mayorista disminuyó ligeramente a 26 días, lo que está modestamente por encima de una oferta normal de 23 días. Los niveles de inventario se mantienen a la baja año tras año tanto para los vehículos usados al por menor como para los vehículos usados al por mayor, dijo.

David Muller

AutoNews